

RENGINIO PROGRAMA

8.30 Dalyvių registracija

9.00 – 9.15 Pasveikinimas

9.15 – 10.45



Prof. David Megginson

(Sheffield Hallam University, UK)

David Megginson turi daugiau nei trisdešimt metų patirtį koučingo ir mentorystės srityse, yra vienas koučingo ir mentorystės pradininkų pasaulyje, kartu su kolegomis įkūręs Europos Koučingo ir Mentorystės Tarybą (European Mentoring and Coaching Council).

Šiuo metu David Megginson dėsto aukštosiose pasaulio mokyklose bei užsiima privačia koučingo ir konsultavimo praktika. Pastaruoju metu kartu su jau Lietuvoje viešėjusiu kolega David Clutterbuck jis skiria dėmesį tikslų koučinge analizei. Kaip sako šie du profesionalai „mes dabar tyrinėjame tai, kas koučinge bus daroma po penkerių metų“. Profesorius yra daugybės koučingo ir mentorystės srities knygų bei straipsnių autorius.

„Tai, ką pasakysiu, gali negrįžtamai pakeisti jūsų koučingo praktiką“.

Revoliucinis požiūris į koučingą: Kiek „protinga“ yra SMART tikslų sistema? Ar reikalingas tikslų nustatymas koučinge?

David Megginson pateiks revoliucinį požiūrį į tikslų nustatymą koučinge: *Ar tikrai juos reikia nusistatyti ir kiek tai yra veiksminga?* David Megginson savo pranešimą parems naujaisiu tyrimu, kurį kartu su kolegomis atliko JAV ir Europoje.

Pasinaudodamas savo gausia akademine ir praktine patirtimi David Megginson ginčys tikslų kėlimo būtinybę koučinge. Vietoje tikslų kėlimo jis pasiūlys naujas veiksmingas alternatyvas, kurias šiemet kartu su kolegomis aprašo naujoje savo knygoje.

10.45 – 11.00 Kava

11.00 – 12.30



Prof. Robert Garvey

(Sheffield Hallam University, UK)

Robert Garvey yra vienas koučingo pionierių pasaulyje, jo ilgametė specializacija – koučingas, mentorystė ir žmogiškųjų išteklių valdymas. Profesorius yra daugybės šių sričių tyrimų, straipsnių ir knygų autorius. Pastaruoju metu daugiausia dėmesio jis skiria veiklos koučingo ir meno sąsajoms bei istoriniams koučingo ir mentorystės tyrinėjimams. Be plačios akademinės ir tyrimų veiklos, Robert Garvey konsultuoja pasaulines kompanijas ir korporacijas.

Koučingas vadovų darbe: ko vadovai gali pasimokyti iš mentorystės ir kuo ji gali padėti kuriant koučingo kultūrą?

Vadovai, kurie nori taikyti koučingą savo padaliniuose gali nežinoti nuo ko pradėti, kaip visa tai organizuoti ir kaip susitvarkyti su kliūtimis, kurios trukdo plėsti jų koučingo iniciatyvoms. Mentorystės sritis gali pasiūlyti daug patirties ir sprendimų, nes mentorystė ir koučingas – dvi giminingos, viena kitą papildančios veiklos.

Prof. Robert Garvey pristatys mentorystės pamokas, kurioms pasinaudami vadovai galės kurti ir vystyti koučingo kultūrą savo padaliniuose.

12.30 – 13.30 Pietūs

Lapkričio 8 dieną kviečiame mokytis kartu su daugiau nei trisdešimt metų koučingo srityje dirbančiais ir prie koučingo kūrimo pasaulyje prisidėjusiais profesoriais iš Didžiosios Britanijos: David Megginson ir Robert Garvey! Tobulėjimo iššūkius pateiks vienas žymiausių Lietuvos psichoterapeutų - Eugenijus Laurinaitis, o žinomi Lietuvos koučingo profesionalai organizuos koučingo praktikos dirbtuves! Pažinkite tai, kas koučinge naujais ir keiskitės patirtimi su kitais! Tai, ką išgirsite, negrįžtamai pakeis jūsų koučingo praktiką, - sako vienas iškiliausių konferencijos pranešėjų, prof. David Megginson.

13.30 – 14.30 Popietės dirbtuvės: Pirmoji Linija

Prof. David Megginson



Andrius Jarašiūnas



**Ieva Martinaitytė
(Aston University, UK)**



Praktiniai tikslų formulavimo aspektai: kas iš tikrųjų slypi po mūsų klientų tikslais?

Pristatydamas savo praktinę sesiją David Megginson įspėja koučingo specialistus:

„Tai gali būti nekomfortiška – dirbti be kliento tikslų, tačiau aš ketinu pasiūlyti jums kitokias alternatyvas, kurios pakeis jūsų koučingo praktiką. Šio užsiėmimo dalyviai galės praktiškai išbandyti tai, ką pateikiau rytiniame pranešime.“

Šiame praktiniame užsiėmime dalyviai išbandys naujus tikslų nustatymo modelius. Jie padės geriau suprasti ir dirbti su tuo, kas slypi po kliento tikslais, kuriuos jis išsako koučingo metu.

Kalbos magija: Lingvistinės prielaidos koučingo specialisto, vadovo, pardavėjo kalboje: nuo provokacijos iki sąmoningumo didinimo.

Andrius Jarašiūnas yra koučingo specialistas, sertifikuotas NLP treneris (ICTA - International Coach & Trainer Association), sertifikuotas „NLP Time Line Master Practitioner“ (Makani Academy), „ICTA Professional Master Coach“. Andrius taip pat yra pirmojo lietuviško finansinio žaidimo-treniruoklio „Money Gym“ bendraautorius bei Kauno koučingo klubo steigėjas. Nuo 2011m. Andrius yra ICF Lietuva valdybos narys.

Lingvistinės prielaidos - seniai žinomas ir kartu iš naujo atrandamas įrankis daugelio koučingo specialistų, vadovų ar pardavėjų. Kai prielaidos vartojamos sąmoningai, jos padeda sujungti du nesusijusius teiginius, nukreipti žmogaus dėmesį „nuo... į...“, provokuoja mąstyti ir ieškoti atsakymų į keliamus aktualius klausimus, praplečia pašnekovo akiratį ir matymo lauką. Tai įrankis skirtas tam, kad nebadyti pirštu, o išprovokuoti suprasti ir suvokti situaciją pačiam pašnekovui.

Šiame užsiėmime Andrius Jarašiūnas organizuos praktikos grupes, kur dalyviai išbandys pateiktus modelius ir patarimus.

Kaip koučingas gali padėti atrasti savyje kūrybiškumo šaltinius?

Ieva Martinaitytė yra Astono Universiteto doktorantė (Birmingemas, Didžioji Britanija). Jos veiklos ir tyrimų sritis – kūrybiškumas organizacijose kaip konkurencinio pranašumo šaltinis. Derindama mokslo ir konsultavimo veiklas, Ieva Martinaitytė konsultuoja komandas organizacijas kūrybiško žmogiškojo kapitalo vystymo klausimais bei veda kūrybiškumo seminarus.

Pristatydama savo praktinį pranešimą Ieva pradeda atrankos kompanijos vadybininko mintimis:

„Aš padariau išvadą, kad esu pats nekūrybiškiausias žmogus pasaulyje... Aš jaučiuosi toks nevertingas...“

Užsiėmimo metu sieksime padėti šios ir panašių situacijų savininkams bei ieškosime atsakymų į klausimus:

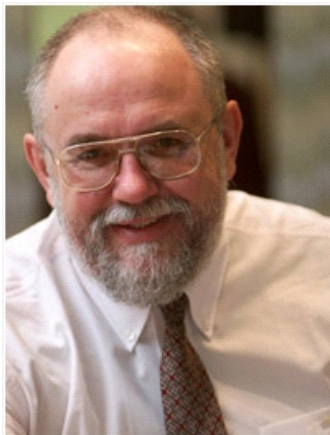
- Kuo svarbus asmeninis kūrybinis efektyvumas?
- Kokie faktoriai daro įtaką Jūsų klientų kūrybiniam efektyvumui ir į ką koučingo specialistas turėtų atkreipti dėmesį?
- Kaip koučingo specialistas gali padėti savo klientams atskleisti kūrybinį potencialą?

Užsiėmimo dalyviai atliks įvairias užduotis, iliustruosiančias, kaip koučingas padeda išlaisvinti mūsų kūrybinį potencialą.

14.30 – 15.30

Dr. Eugenijus Laurinaitis

Koučingo profesijos „romantika“ ir iššūkiai



Dr. Eugenijus Laurinaitis – vienas iškiliausių Lietuvos psichiatrų-psichoterapeutų, kurio nuopelnus šiais sričiai tektų vardinti ilgai. Be daugybės pareigų universitetuose, medicinos įstaigose, profesinėse organizacijose Dr. Eugenijus Laurinaitis yra dažnas mokymų, konferencijų, TV ir radijo laidų svečias. Lektoriaus ekspresija ir išmintis nepaliks abejingais net pačių didžiausių skeptikų! Pranešėjas pateiks aštrų ir atvirą, tačiau susimąstyti verčiantį požiūrį į šiuolaikines, su psichologija susijusias profesijas, tame tarpe ir koučingą. Dr. Eugenijus Laurinaitis pristatydamas savo pranešimą sako:

„Koučingas ir giminingos profesijos turi savo romantikos ir savo pragmatikos. Šiuolaikinis pasaulis siekia didelių rezultatų greitai ir šio poreikio atspindys - koučingo kaip profesijos gimimas. Pabandysime panagrinėti, ką su žmogumi galima padaryti (ir ar iš viso galima padaryti) greitai, kokie iššūkiai laukia praktikų šiame darbe ir ko verta pasimokyti jiems iš psichoterapijos mokslo ir praktikos.“

Pranešime išgirsime atsakymus į šiuos klausimus:

- Kodėl psichologija mus taip žavi?
- Kokia yra koučingo profesijos romantika ir iššūkiai?
- Kaip turi tobulėti koučingo specialistai ir koučingą taikantys vadovai?
- Kokių psichologijos žinių reikia koučingo specialistams ir vadovams?

15.30 – 15.45 Kava

Popietės dirbtuvės: Antroji Linija

15.45 – 16.45

Prof. Robert Garvey



Kaip vadovams susitarti dėl koučingo su savo darbuotojais? Praktiniai koučingo taikymo organizacijoje klausimai.

Šiame užsiėmime vadovai gaus atsakymus į klausimus apie praktinius koučingo taikymo aspektus, o svarbiausia – išmoks susitarti su darbuotojais dėl koučingo taikymo.

Dėl ko tokie susitarimai svarbūs? Kaip juos sudaryti? Kaip palaikyti koučingo kultūrą?, - tai klausimai į kuriuos šio susitikimo metu atsakys David Megginson. Tai puiki proga vadovams išgirsti koučingo taikymo organizacijose paslaptis.

Užsiėmimo dalyviai praktiškai išbandys konkretų susitarimo dėl koučingo modelį, kurį gales taikyti savo veikloje.

Tomas Misiukonis, ACC



Metaforų galia koučinge: metaforos, kaip priemonė padėti klientui geriau pažinti save ir keistis

Tomas Misiukonis yra OVC Consulting kompanijos partneris, koučingo specialistas (ACC) ir konsultantas. Savo darbinėje praktikoje jis veda individualias koučingo sesijas ir mokymus bei rūpinasi koučingo plėtra organizacijose.

2011 m. Tomas prisijungė prie ICF Lietuva valdybos, o 2012 m. išrinktas ICF Lietuva prezidentu. Tomas taip pat yra pirmosios lietuviškos knygos apie koučingą „Asmeninio ugdymo praktika vadovams“ autorius.

„Metaforos – tai ženklai, kurie byloja apie nesąmoningąją mūsų pasaulio dalį. Tai – tiltas į nepažintas mūsų asmenybės teritorijas, - sako Tomas.“

Šiame užsiėmime dalyviai mokysis išgirsti ir klientų tobulėjimui panaudoti jų išsakomas metaforas.

Remdamiesi specialiu metaforomis pagrįstu dialogu užsiėmimo dalyviai sieks praktiškai padėti klientams didinti savivoką bei imtis atsakomybės veikti ir keistis. Užsiėmimo metu bus pristatyti konkretūs koučingo klausimai bei jų eiga, kuriuos dalyviai gales išbandyti praktikos grupėse.

Paulius Ratė, PCC



Koučingo specialisto profesinio meistriškumo ugdymas: instrumentai ir praktikos.

Paulius Ratė yra DOOR Training Baltics konsultantas, UAB „Integrali asmenybė“ vadovas, koučingo specialistas (PCC), (ECPC). Nuo 2012 m. Paulius yra ICF Lithuania valdybos narys.

Paulius Ratė pristatys temą, kuri yra aktuali kiekvienam koučingo specialistui, suvokiančiam profesionalumo svarbą praktiniame darbe. Tai taip pat aktualu ir vadovams, kuriems nuolatinis profesinis tobulėjimas nėra vien tik lozungas.

Šį praktinį užsiėmimą Paulius pristato taip:

„Tai - praktinės dirbtuvės, kurių metu bus išnagrinėtos dvi meistriškumo ugdymo metodikos. Šios metodikos bus vertingos tiek koučingo specialistams, tiek ir vadovams savo kasdieninėje veikloje taikantiems koučingo principus. Dirbtuvių metu bus pateikti pavyzdžiai iš praktikos, o taip pat bus galimybė išbandyti metodą praktiškai, čia ir dabar.“

16.45 – 17.15
Baigiamasis pranešimas
Tomas Misiukonis Koučingas Lietuvoje šiandien ir rytoj: Koučingo rinkos Lietuvoje tyrimo pristatymas
17.15 Vynas/užkandžiai

INFORMACIJA

Konferencijos kaina	
ICF Lietuva nariams	399 Lt
Lietuvos verslo konsultantų asociacijos (LVKA) ir Personalo valdymo profesionalų asociacijos (PVPA) nariams	449 Lt
Įprastinė kaina svečiams	499 Lt

Vieta: viešbutis Crowne Plaza, M.K.Čiurlionio g. 84, Vilnius

Data: 2012 m. lapkričio 8 d.

Papildoma informacija:

Simona Uleckienė

El. paštas: simona@icf.lt; mob.tel. 8 6 57 85 006

Registracija:

Norėdami užsiregistruoti, užpildykite registracijos formą, spausdami šią nuorodą:

<https://docs.google.com/spreadsheet/viewform?formkey=dGdrams1UXF4d0JHbllYd0ltbHNpRXc6MQ>